



·传记文学连载

笑傲南海不老翁

记湖北玉立砂带集团董事长黎珊玉

《通城创业精英》编辑部

之五十九

担当责任 彰显大爱 催生跨越发展蓝图
在企业发展的同时，黎珊玉始终没有忘记企业的社会责任，没有忘记家乡经济的振兴，没有忘记朝夕相处的工人兄弟姐妹，没有忘记贫困的山区人民。多年来坚持通城的城市形象建设，坚持企业走共同富裕的道路，坚持捐资助学、扶贫济困、工业反哺农业，积极参与社会主义新农村建设，让自己的职工安居乐业，让家乡父老脱贫致富，黎珊玉十分清楚，发展和壮大玉立集团的强势，关系到企业的长期生存和发展，同时，还关系到产业报国的一份历史重任。

黎珊玉说：“我是寿阜山沟里土生土长的苦孩子。我用毕生自强不息的奋斗，回报生我养我、恩重如山的通城父老乡亲。这是我的心愿和志向，也是我应该而且能做到的……”他说到做到，玉立做强做大了，不忘回报家乡。

黄袍是革命老区。早在 1994 年 9 月 16 日，黎珊玉就在黄袍获田小学办起了第一期希望工程班，帮助 51 名孤儿及特困家庭的孩子完成义务教育。希望班考上高中、大学的学生，继续由玉立帮扶费用，没有考上的，可以选择在玉立就业。2003 年 9 月，并办第二期“希望工程班”。

2006 年，在黎珊玉的倡议下，玉立集团中层以上干部 60 余人对黄袍苏区 60 名贫困学生实行“一帮一”助学活动，共资助学杂费 10 多万元。（未完待续）

我在工作中成长

时效车间 黄辉

忙碌碌碌间，三个月的实习期过去了，我感悟颇多，有感动、有收获、有感激，不论是生活还是工作都让我重新审视了自己以往做人做事的态度和方式，得到了成长。尤其是在领导和同事们的关心、帮助下，各方面得到了锻炼，都使我受益匪浅。

初进玉立时，我在智能砂带车间跟随师傅杜钟学学习业务，平时我都称她为杜钟姐，她把车间所有业务流程都一一给我讲解并指导进行实操，不管是她的工作方式还是工作态度都给我留下了极深的印象，对我产生很大的影响。作为一名核算员，包括我现在所在时效车间入库岗位，原始数据上任何小问题不事先弄清楚都有可能造成今后巨大的隐患，甚至给车间、给公司带来极大损

失。每天日常工作都是一样的操作流程，但里面的内容是变化的，在砂带一车间时，有一次报砂因岗位记录不仔细，把一级次砂打成了一级高温砂，导致后面砂的粒度和件数都是错误的，幸好易主任凭借多年工作经验提出疑问，错误得到了及时纠正，避免了不必要的损失。还有时效车间的入库，繁杂的产品型号和大量数据好似一张蜘蛛网把我罩住，紧密联系的生产环节一圈一圈连在一起，让我无处可逃，只能认真仔细对待，确保不出任何差错。还有在智能砂带一车间时，月底的月度报表也是我的工作任务，每个月的产销量、呆滞品报表、内部领料明细等数据表格让我望而却步，虽然通过几个星期的学习，大部分日常工作能够自己独立完成，但在面对这些庞大的数据表格时让我感到心慌，都是从日常工作的原始数据中提取出来，互有联系、互相交叉错在一起，要想把这些表格之间的关系理清楚，并且准确高效地完成，就必须花大量的时间去熟悉产品，弄清楚整个生产流程，这涉及各种知识需要我认真学习 and 刻苦钻研，只有保持耐心和细心，才能很好的完成工作任务。

通过这三个月的工作，我发现了自己存在的很多缺点与不足。比如与同事们沟通少、学习、工作主动性不强，对所生产的产品不熟悉，工作中缺乏思考，尤其是在工作中细心不够，脾气急躁，在很多事情的处理上都不成熟，做不到统筹规划，在今后工作中，我要多向省边改进，多与同事沟通，多学业务知识，努力提升专业水平，把每一项工作都做到位、做完美。



心灵感悟

《犀利快报》是我了解玉立的重要窗口，通过这个窗口，我能够了解玉立的动态信息、学习玉立文化，深入领会玉立“团结奋斗，实干进取”精神的真谛。在阅读过程中，我遇到了许多印象深刻的事情。其中，一篇关于劳模的文章令我深受触动。至今，玉立依旧秉承艰苦卓绝的奋斗精神，这种精神不仅让我深受感动，也激励我在工作和生活中不断进步。而且，玉立“团结奋斗，实干进取”精神作为玉立价值观的核心，贯穿着报纸的始终。这种精神强调坚韧不拔、勇往直前、不断创新和积极履行社会责任。正是这种精神，使得《犀利快报》这么多年来，一以贯之地坚守着初心。

随着对《犀利快报》了解的加深，我开始鼓起勇气向《犀利快报》投稿。虽然第一次投稿的文章浅显而稚嫩，未能刊登，但编辑

给我的鼓励还是让我倍感温暖。在之后的日子里，我坚持阅读，不断汲取知识充实自己，并认真做好本职工作，不负向《犀利快报》投稿。星光不负追梦人，突然有一天，同事给我发来了一张报纸截图，原来是我的文章在《犀利快报》上发表了。那一刻，我感到前所未有的成就感和自豪感，也坚定了我热爱玉立、奉献玉立的信念。

回顾与《犀利快报》相伴的这些年时光，我深感幸运和满足。它陪伴我度过了迷茫的日子，激励我坚定信念、勇敢前行，并带给我无数的启示和感悟，让我更加明确自己的人生方向。在未来的日子里，我将继续与《犀利快报》携手共进，共同迎接新的挑战 and 机遇。我相信，在“不忘初心 砥砺前行”牢记使命 百年玉立的宏伟目标指引下，《犀利快报》将继续保持其独特的风格和品质，为读者带来更加精彩的内容，继续书写属于它的辉煌篇章！

你照亮我前行之路

财务部 黄燕

《犀利快报》是我了解玉立的重要窗口，通过这个窗口，我能够了解玉立的动态信息、学习玉立文化，深入领会玉立“团结奋斗，实干进取”精神的真谛。在阅读过程中，我遇到了许多印象深刻的事情。其中，一篇关于劳模的文章令我深受触动。至今，玉立依旧秉承艰苦卓绝的奋斗精神，这种精神不仅让我深受感动，也激励我在工作和生活中不断进步。而且，玉立“团结奋斗，实干进取”精神作为玉立价值观的核心，贯穿着报纸的始终。这种精神强调坚韧不拔、勇往直前、不断创新和积极履行社会责任。正是这种精神，使得《犀利快报》这么多年来，一以贯之地坚守着初心。

随着对《犀利快报》了解的加深，我开始鼓起勇气向《犀利快报》投稿。虽然第一次投稿的文章浅显而稚嫩，未能刊登，但编辑

给我的鼓励还是让我倍感温暖。在之后的日子里，我坚持阅读，不断汲取知识充实自己，并认真做好本职工作，不负向《犀利快报》投稿。星光不负追梦人，突然有一天，同事给我发来了一张报纸截图，原来是我的文章在《犀利快报》上发表了。那一刻，我感到前所未有的成就感和自豪感，也坚定了我热爱玉立、奉献玉立的信念。

回顾与《犀利快报》相伴的这些年时光，我深感幸运和满足。它陪伴我度过了迷茫的日子，激励我坚定信念、勇敢前行，并带给我无数的启示和感悟，让我更加明确自己的人生方向。在未来的日子里，我将继续与《犀利快报》携手共进，共同迎接新的挑战 and 机遇。我相信，在“不忘初心 砥砺前行”牢记使命 百年玉立的宏伟目标指引下，《犀利快报》将继续保持其独特的风格和品质，为读者带来更加精彩的内容，继续书写属于它的辉煌篇章！

小小美纹纸

织布车间 柳兰芳

大家都知道，美纹纸的用途很多，特别是现代装修用途广泛，可你不知吧，我们可以把它用到生产中，发挥作用可大呢！

以前织布车间领取棉纺车间生产的气流纺筒子纱，虽然是按生产先后顺序使用，但是在使用过程中，如有质量问题无法追溯到生产日期，车间甚是苦恼。为此车间想了很多办法，怎么能将生产日期标识在棉纱上，便于查找生产日期进行质量追溯呢？开始想用粉笔画，可是粉笔画的容易模糊不清，后来又想用标签贴在胶管内侧，可是织布用完退管后，棉纺车间需要安排员工撕掉旧标签，而且标签上的不干胶有时撕不掉，会粘附在管子上，时间久了管子内侧就会粘满不干胶。考虑到这个问题，有什么办法能将生产日期标签贴在棉纱上不易脱落，还没有胶粘棉纱呢？想来想去，美纹纸不是有这个特性吗？于是，车间请来美纹纸，在美纹纸上注明机台号、生产日期、班次号，然后落纱时贴在棉纱上，织布领纱后根据美纹纸标签做好记录，生产过程中有任何疑问，就直接可以查到棉纱生产日期，利于棉纱质量追溯，解决了困扰大家多年的一个难题。所以说，小小美纹纸，发挥大作用。



小小美纹纸发明小火花

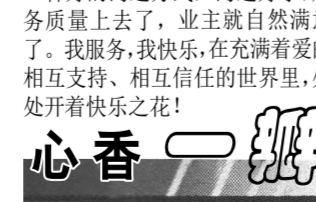
我服务 我快乐

永安物业公司 付志刚

不知不觉间，我从事物业管理的工作有 10 多年了，对“服务”二字的理解也在逐步发生着变化，从被动的服务到无怨言的付出到享受快乐。在这个过程中不断感受着、体验着。前不久，我去商场购物，出来时候我前边的一个年轻人正好开门出去，我们之间至少隔了好几米，而且中间没有其他人，他就在门边等候着我开门，这件事让我非常感动，一整天我的心都被温暖包围着。“与人玫瑰，手留余香”，不只是接受之快乐，我想施与之人同样也会快乐。从平时的一些小事，一点点滴漏，我们在服务的过程中传递着爱、关心和奉献。

我再把话题回到工作当中，目前物业管理中“客户服务”的概念和理念已深入人心，“让客户得到超出期望值的服务”一直是我们的口号，也被认为是服务的最高境界，但我想扩展一下这个概念。随着时代的发展，从顾客层面来说，

其需求已不仅仅局限在简单的服务诉求满足上，其情感弥补与情感分享等深层次的需求更应得到满足。从社会层面来看：快乐是人之本、是社会和谐的最基本单元，小家和谐才能大家和谐，因此快乐服务理念符合当今社会的主流方向；物业方面的超值服务，主动提醒、优质家政等都是业主的需求，做好了，业主满意，物业员工也快乐。只有业主多沟通，提供优质服务，像我们建玉立花园微信群就是一种好的沟通方式，沟通好了，服务质量上去了，业主就自然满意了。我服务，我快乐，在充满着爱的相互支持、相互信任的世界里，处处开着快乐之花！

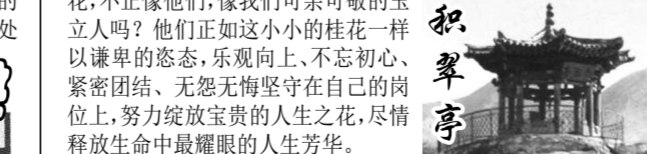


心香一瓣

玉立花园和中国砂布小镇玉立新厂区内，道路两边栽了不少桂花树。每逢中秋节，淡黄色的小花一簇簇拥挤在繁枝绿叶间，像在窃窃私语，像在低眉浅笑，又像在互相呢喃，一阵阵浓郁的芳香向我们弥漫开来。上班的道路上，我忍不住停下或放慢脚步，用力地呼吸这沁人心脾的香味，沉醉在悠悠流淌的桂花香海，心灵得到了一种慰藉，细腻的心情一下子放松开来，无比愉悦。

曾经许多诗人写下无数赞美桂花的不朽诗词。李清照有“何须浅碧深红色，自是花中第一流”，桂花没有牡丹的千娇百媚，没有荷花的亭亭玉立，没有梅花的傲霜斗雪，它柔弱渺小，貌不出众，色不诱人但馥香自芳，香气怡人。这歌颂的是桂花内在精神的美。李白《咏桂》中写“安知南山桂，绿叶垂芳根。”介绍桂花的作用，能做化妆品，能把秋天的芬芳在舌尖上再次绽放，做成各种美食，可泡茶做糕饼、酿酒等等。同时作者托物言志，自己也要像桂花一样清静守心，志高品洁，这也是对桂花品格格高的最高赞扬。

下班了，我驻留桂花树下贪婪地享受空气中飘香的悠悠桂花香时，车间穿着蓝色工作服的同事们陆续从树下缓缓走来，看着他们一张张微笑的脸，这一簇簇不起眼，紧紧拥在一起的桂花，不正像他们，像我们可亲可爱的玉立人吗？他们正如这小小的桂花一样以谦卑的姿态，乐观向上、不忘初心、紧密团结、无怨无悔坚守在自己的岗位上，努力绽放宝贵的人生之花，尽情释放生命中最耀眼的人生芳华。



桂花香



犀利快报

2024 年第 10 期

2024-10-30 甲辰年九月廿九 总第 494 期

内部资料准印证号：(鄂)4212-202303/ 准

湖北玉立砂带集团 主办

一线走访鼓干劲 考察调研促发展

集团公司董事长 党委书记黎俊彦亲赴西北市场调研为西安销售公司发展注入强劲动力



黎俊彦董事长参观宝钛集团生产线，了解公司产品使用情况

【本报讯】10 月 14 至 17 日，为深入了解市场动态、加强与用户的沟通交流，并鼓舞一线销售团队的士气，集团公司董事长、党委书记黎俊彦亲赴西北市场，深入一线调研。

黎俊彦董事长首先前往玉立西安销售公司，亲切慰问了奋战在销售一线的员工，并与西安销售公司经理杜成刚、业务经理胡敏、于诚等进行了深入的座谈。在座谈中，董事长对西安销售公司取得的成绩给予了充分肯定，同时鼓励西安销售团队要继续发扬拼搏精神，不断开拓市场，提升销售业绩。董事长强调，销售团队是公司与市场连接的桥梁，要时刻保持敏锐的市场洞察力，准确把握客户需求，为客户提供优质的解决方案和服务。西安销售公司杜成刚经理深受鼓舞，他表示将不辜负董事长的期望，带领团队全力以赴，以更加



杜成刚经理(左)陪同黎俊彦董事长(中)考察黎俊彦集团时与该公司负责人合影

饱满的热情和更加专业的服务，为公司在西北市场的发展贡献更大的力量。

随后，西安销售公司经理杜成刚陪同黎俊彦董事长调研了西北市场，重点参观了多家使用玉立集团犀利砂带产品的用户生产线。他们深入玉立终端用户宝钛集团生产一线，认真察看玉立高耐磨砂带的使用情况，与该公司的负责人和技术人员进行了详细的交流，认真倾听用户在使用我公司产品打磨抛光后的感受和性能和质量给予了高度评价，同时也提出了一些宝贵的改进意见。黎俊彦董事长表示，公司将一如既往地致力于技术创新和产品优化，以满足客户不断增长的需求。

黎俊彦董事长一行还前往陕鼓集团，进行商务考察。在陕鼓集团相关领导的陪同下，他们参观了陕鼓集团的先进生产车间、研发中心和展示厅，详细了解了陕鼓集团在技术创新、产品制造、市场拓展等方面的卓越成就和前沿理念。同时，进行了座谈，双方就各自的发展战略、市场定位和优势资源进行了充分的交流与探讨。董事长指出，本公司与陕鼓集团在业务领域和发展愿景上存在众多契合点，具有广阔的合作空间。陕鼓集团领导对董事长的观点表示高度认同，并表达了对双方合作的热切期待。经过坦诚而富有成效的沟通，双方成功达成合作意向，将在产品供应、市场推广等方面展开深度合作。

此次黎俊彦董事长的西北之行，不仅为西安销售公司的发展指明了方向，也极大地鼓舞了市场一线员工的士气。相信在黎俊彦董事长的关怀和指导下，玉立集团在西北市场的业务将取得更加辉煌的成就，为玉立的持续稳健发展注入新的活力。

伟人名言

帝国主义者和国内反动派决不甘心于他们的失败，他们还要作最后的挣扎。在全国平定以后，他们还会以各种方式从事破坏和捣乱，他们将每日每时企图在中国复辟。这是必然的，毫无疑问的，我们务必要不要松懈自己的警惕性。

——毛泽东

行稳致远攀高峰

湖北日报传媒集团党委书记、副总编辑张晓峰一行赴玉立集团采访调研



总经理熊彬(右一)向副总编辑张晓峰(右二)介绍玉立全国首创产品

【本报讯】10 月 21 日，湖北日报传媒集团党委书记、副总编辑张晓峰率咸宁分社社长曾振来、副社长汪洋、主任记者夏中华一行莅临玉立集团采访调研，深入了解公司在“兴工强县”战略中的实践与成果。通城县县委常委、副县长王功辉，县委常委、宣传部长周祥明，通城经济开发区工委副书记、主任任红林，县委宣传部常务副部长刘斐等领导陪同调研。

集团公司总经理熊彬热情接待，并带领调研团队参观了玉立博物馆。在玉立博物馆，熊彬总经理向来访嘉宾详细介绍了公司的发展历程、企业文化、产品特色以及在推动县域工业经济发展方面所采取的措施和取得的显著成效。从公司创立之初的艰辛，到如今成为中国涂附磨具行业标杆企业，一幅幅珍贵的历史照片、一件件具有代表性的展品，生动展现了公司的奋斗与拼搏。一直以来，玉立积极响应“兴工强县”战略，不断加大研发投入，引进先进技术和设备，提升产品质量和市场竞争

力，为企业的持续发展提供了有力支撑。同时，公司还积极履行社会责任，为当地提供了大量的就业岗位，促进了县域经济的繁荣。张晓峰副总编辑一行在参观过程中，不时驻足观看，仔细询问有关细节，对公司在技术创新、产品研发、市场拓展等方面所付出的努力和取得的成绩感到惊叹。他表示，通过实地走访，深刻感受到了玉立的发展活力和创新精神，希望公司能够继续保持好的发展态势，不断做大做强，为推动县域工业经济高质量发展做出更大贡献。县委常委、副县长王功辉强调，玉立作为本县研磨产业的



张晓峰一行在玉立博物馆参观

时还提上了一份精美礼物，让大家感到特别的暖心。此次重阳节座谈会的举行，不仅让退休员工们感受到了公司的温暖与关怀，也增进了彼此之间的感情。公司将继续传承和发扬尊老敬老的优良传统，关心关爱退休员工，让他们的晚年生活更加幸福美满。相信在这种团结友爱、尊老敬老的良好氛围中，公司将不断发展壮大，创造更加辉煌的明天。

心系桑榆晚 情暖夕阳红

玉立集团举行“相约重阳节 共话玉立情”九九重阳节座谈会

在庄严的国歌声中，座谈会正式拉开帷幕。总经理熊彬主持，退休员工代表韩永松分享了退休后的生活点滴，同时也对公司的未来发展表达了殷切的期望和美好祝愿。

随后，董事长、党委书记黎俊彦发表了热情洋溢的讲话，向全体退休老领导、老同志致以节日的问候和深深的祝福。他回顾了公司的发展历程，强调了退休员工们在过去为公司所做出的不可磨灭的贡献，正是他们的辛勤付出和无私奉献，奠定了公司如今蓬勃发展的坚实基础。在温馨和谐的氛围中，座谈会圆满结束，随后晚宴正式开始。一道道美味佳肴陆续上桌，大家共同举杯，互致问候，互致祝福，整个会场其乐融融，汇成一片



黎俊彦董事长向三位创业元老敬酒祝福



熊彬总经理率高管层成员向退休老员工们敬酒祝福



图片新闻(一) 10月25日下午,通城县委书记刘中英带领县直相关单位主要负责人前往玉达物流园快递服务企业,调研农村寄递物流进村工作,县领导杜艳珍、刘长青、雷玲参加。图为刘中英书记在通城信达快递公司分拣线了解快件配送服务等情况。



图片新闻(二) 10月28日晚,公司党委在玉立培训中心会议室举行党的二十大精神宣讲会,特邀中国作家协会会员、通城县文联主席刘亚敬同志宣讲,公司党委班子成员及支部书记、车间主任、部分中层干部等到场聆听,玉立培训中心第37期员工班学员也参加了学习。



图片新闻(三) 10月26日至11月5日,玉立培训中心举办第37期“全封闭、准军事、抗大式”员工培训班。图为学员军训现场。

我的妻子,是一个在生产车间里日夜奋战的工作狂,是砂带三车间的一名普通工人,名叫李珍,目前从事砂带三车间质检、升温、磨削等工作。

我的娇妻工作狂

后方保障车间 吴鑫

清晨,当第一缕阳光还在努力穿透云层,她已经悄悄起身,轻手轻脚地洗漱完毕,生怕吵醒还在睡梦中的孩子。她穿上那身整洁的工作服,眼神中带着坚定和专注,出门迎接新一天的工作。

回到岗位上,检查上午的生产成果,为下午的工作做准备。傍晚,夕阳的余晖洒在车间的窗户外,工人们陆续下班,而她却经常主动留下来加班。我去车间接她时,看到的是她专注工作的背影,那一刻,我的心中既心疼又充满敬佩。

质量是一种态度,产品质量是企业生存的根本,产品质量的保障,需要我们把自已当做企业的一员,深刻地认识到自己是企业的一份子,企业的发展才能带动我们的发展。

还是绞在一起,就叫其他的挡车工来看,他们都是不一样的说。对此,我还是觉得不放心,再三思考后,我找到上轴工,请他将浆轴上织机,果然发现那两根绞在一起的老纱边,于是6根纱绞在一起,这样织出来的布是不会开裂的,于是我立即通知浆纱挡车工,让他们停机处理这个问题。

深化沟通交流 促进合作共赢

——中国农业银行咸宁市分行行长梁宏刚一行赴玉立集团调研



梁宏刚行长讲话 熊彬总经理讲话

【本报讯】10月12日上午,中国农业银行咸宁市分行行长梁宏刚一行在通城县支行喻港行长的陪同下,赴玉立集团调研,旨在了解公司业务发展状况、金融需求,并探讨进一步加强银企合作的相关事宜。



座谈会现场

熊彬总经理作为通城县研磨行业协会会长,他还就此次全国涂附磨具行业大会在通城召开,县县政府投资建立

金融需求,为双方未来的深度合作打基础。熊彬总经理作为通城县研磨行业协会会长,他还就此次全国涂附磨具行业大会在通城召开,县县政府投资建立

【本报讯】为提升战略管理水平,推动战略有效落地,玉立集团于10月9日举办了一场别开生面的学华从战略解码到绩效落地工作坊专题培训。

识运用到实际工作中,为公司的战略目标实现贡献力量。在培训过程中,高峰老师以华为企业的成功实践为例,深入浅出地阐述了战略解码的方法与工具,以及如何将战略目标层层分解为可执行、可衡量的绩效指标。

培训伊始,集团公司总经理熊彬主持并发表开场致辞,强调了战略规划与绩效管理对于公司发展的重要性,并对此次培训寄予厚望,希望全体学员能够认真学习、积极思考,将所学知

识运用到实际工作中,为公司的战略目标实现贡献力量。在培训过程中,高峰老师以华为企业的成功实践为例,深入浅出地阐述了战略解码的方法与工具,以及如何将战略目标层层分解为可执行、可衡量的绩效指标。

中医十问歌教你自辨寒热

中医有四种诊断方法,即望、闻、问、切,其中,问诊占有重要地位,古人更将问诊经验总结为《十问歌》,这对我们现代人的生活同样有指导意义。

一问寒热 寒热是辨别患者邪气和机体阴阳盛衰的重要依据。一问寒热 寒热是辨别患者邪气和机体阴阳盛衰的重要依据。

二问汗 汗能反映人体阴阳和表里两方面变化,“汗为心液”,汗出过多,可见于多种病症。

三问头身 头身主要指头头身、身痒、麻木、乏力等患者自觉症状,中医问诊时往往持续时间长、诱因、表现、缓解因素和主要表现等。

四问便 大便的润燥与脾胃受运化、肾阳温煦、肝的疏泄、肺气肃降都有密切关系。

五问饮食 脾胃是人体最重要的器官之一,是气血生化之源,人体生长发育、维持生命的一切营养物质都靠脾胃提供。

六问胸脘 胸即胸中,上述心肺、下通肚腹,与胸脘部相关的疾病很多,“问胸脘”主要辨别脏腑病证。

七问聋 中医常问患者:“平时有没有耳鸣、听力下降等问题?”若患者有听力略微减退,或听觉迟钝等表现,称为耳聩。

八问渴 渴者,就口渴而言,中医常问:“是否经常感口干口渴?”口渴,可见于津液已伤、水湿内停。

九问旧病 医生问旧病,是为了看患者本次疾病症状是否与以往的疾病或疾病相关。

问渠哪得清如许 为有源头活水来

生产部 彭大文

华为公司为何能从当初的无名一文,在短短的三十七年间发展成为世界通信行业的巨头呢?我认为,其逆势增长的本质便是以客户为中心,“客户”才是华为生存的唯一理由。

辉煌的成就,接下来等待企业的,只能是被客户抛弃、被市场遗忘。只有客户才是唯一能够解雇企业所有人的最大的老板。

事实的确如此。我们公司也经历过没有订单的苦恼,有的车间因订单少而小,导致车间排产受限,成本增加,员工工资等现实让我们这些生产线的管理人员深感无奈。

如果说企业是主动关心我们、爱护我们的衣食父母,那客户就是我们必须要用真诚去感召的另一个衣食父母。

《玉立员工守则》第一条:坚持一个宗旨,一切让客户满意。这个“一切”二字,诠释了我们所所有的努力与付出只

为客户有难,我们必须全力解。于是,便主动揽下了这笔无利的订单,并立即派车去接货,安排车间加班加点,及时将产品送上门,同时还免除了加工和接运费。

我们公司与华为分属不同行业,其所有成功的具体举措不可能全部拿来就用,但是“以客户为中心,视客户为企业生存的唯一理由”这一经营理念是可以借鉴的。

客户不仅是华为也是所有企业生存的唯一理由,企业作为营利组织,其利润来源只能是必须,因此企业的日常工作都必须以市场为导向,以客户为中心来开展。

我们公司与华为分属不同行业,其所有成功的具体举措不可能全部拿来就用,但是“以客户为中心,视客户为企业生存的唯一理由”这一经营理念是可以借鉴的。

《玉立员工守则》第一条:坚持一个宗旨,一切让客户满意。这个“一切”二字,诠释了我们所所有的努力与付出只

为客户有难,我们必须全力解。于是,便主动揽下了这笔无利的订单,并立即派车去接货,安排车间加班加点,及时将产品送上门,同时还免除了加工和接运费。

为客户有难,我们必须全力解。于是,便主动揽下了这笔无利的订单,并立即派车去接货,安排车间加班加点,及时将产品送上门,同时还免除了加工和接运费。

守正创新 继往开来

营销中心 徐依伶

习总书记指出:“守正才能不迷失方向、不犯颠覆性错误,创新才能把握时代、引领时代。”

技术的革新,让我们的水砂纸占据全国80%以上的市场份额;我们的P砂带和板材砂带,打破了国外产品的市场垄断。

通过对于华为的学习,我深刻体会到:生存是企业的第一纲领,也是最高追求。玉立如何在时代变迁中求生、求强,是摆在我们面前的永恒课题。

创新需要披荆斩棘的奋斗精神,高峰老师在讲课中谈到:华为以奋斗者为本,他说,初级干部要有饥饿感,中级干部要有危机感,高级干部要有使命感。

创新需要披荆斩棘的奋斗精神,高峰老师在讲课中谈到:华为以奋斗者为本,他说,初级干部要有饥饿感,中级干部要有危机感,高级干部要有使命感。

创新需要披荆斩棘的奋斗精神,高峰老师在讲课中谈到:华为以奋斗者为本,他说,初级干部要有饥饿感,中级干部要有危机感,高级干部要有使命感。

质量在我心

织布车间 葛玲贝

质量是一种态度,产品质量是企业生存的根本,产品质量的保障,需要我们把自已当做企业的一员,深刻地认识到自己是企业的一份子,企业的发展才能带动我们的发展。

产品质量的好坏,在我们每位生产操作人员的心中、手、眼中。在工作中,每个细微环节,都需要我们认真敬业的工作。

还是绞在一起,就叫其他的挡车工来看,他们都是不一样的说。对此,我还是觉得不放心,再三思考后,我找到上轴工,请他将浆轴上织机,果然发现那两根绞在一起的老纱边,于是6根纱绞在一起,这样织出来的布是不会开裂的,于是我立即通知浆纱挡车工,让他们停机处理这个问题。

执行力提高真的很难吗?

公司机关 云琛

在当今竞争激烈的商业世界中,企业执行力的重要性不言而喻。然而,不得不承认,提高企业执行力真的很难。

事情,下级只能是执行,不是讨论是否执行,事情该不该做,领导作出什么样的决定或许可决不正确,企业也会为这种行为买单。

二、企业的规章制度,条条禁令,必须坚决执行。每个企业、工厂、机关、学校等,都必须有自己的规章制度以及明确的规定,公司的流程和规章制度是相辅相成的。

三、命令下达,事情必须先行,杜绝争辩和反对意见。为成本会计提供了全新的技术保障及更为广阔的发展空间,知识经济条件下,高科技与现代化管理的应用推动了成本会计核算向信息化、统一化和国际化发展,提高了会计核算效率。

成本会计在企业管理中发挥着至关重要的作用,对企业的成本控制、决策制定、资源合理配置等方面产生深远影响。

成本会计通过提供准确的成本信息,帮助企业实现以下几个目标:

成本会计对企业管理的影响

财务部 吴林燕